



***WE TAKE
FUN MORE
SERIOUSLY***



Delårsrapport januari till juni 2026

126,9 MSEK Intäkter Q2	6,6% Tillväxt intäkter Q2	-5,0% Jämförbar tillväxt Q2
35,8 MSEK Justerad site EBITDA Q2	12,2 MSEK Justerad EBITDA Q2	9,6% Justerad EBITDA-marginal Q2
267,1 MSEK Intäkter jan-jun	8,4% Tillväxt intäkter jan-jun	-2,8% Jämförbar tillväxt jan-jun
87,5 MSEK Justerad site EBITDA jan-jun	43,2 MSEK Justerad EBITDA jan-jun	16,2% Justerad EBITDA-marginal jan-jun

Q2 2026

- Intäkterna uppgick till 126,9 MSEK (119,1) motsvarande en ökning om 6,6% (17,8) jämfört med motsvarande period 2025. Den jämförbara tillväxten var -5,0% (1,3). Jämförbar tillväxt var negativ i både Norden (-3,3%) och Iberia (-9,0%).
- Justerad site EBITDA (före marknadsföring och centrala kostnader) uppgick till 35,8 MSEK (35,7) motsvarande en marginal om 28,2% (30,0).
- Marknadsföringskostnader och centrala kostnader uppgick till 7,9 MSEK (7,5) respektive 15,7 MSEK (13,5) motsvarande 6,3% (6,3) respektive 12,4% (11,3) av totala intäkter.
- Justerad EBITDA uppgick till 12,2 MSEK (14,8) motsvarande en marginal om 9,6% (12,4).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -5,8 MSEK (2,0).
- Periodens resultat uppgick till -19,1 MSEK (-13,7).
- Justerat kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -1,5 MSEK (4,7).

Jan-jun 2026

- Intäkterna uppgick till 267,1 MSEK (246,4) motsvarande en ökning om 8,4% (11,2) jämfört med motsvarande period 2025. Den jämförbara tillväxten var -2,8% (-2,6). Den jämförbara tillväxten i Norden och Iberia var 0,0% (-0,6) respektive -9,1% (-6,2%).
- Justerad site EBITDA (före marknadsföring och centrala kostnader) uppgick till 87,5 MSEK (81,5) motsvarande en marginal om 32,8% (33,1).
- Marknadsföringskostnader och centrala kostnader uppgick till 15,4 MSEK (16,1) respektive 28,9 MSEK (26,2) motsvarande 5,8% (6,5) respektive 10,8% (10,6) av totala intäkter.
- Justerad EBITDA uppgick till 43,2 MSEK (39,2) motsvarande en marginal om 16,2% (15,9).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 11,8 MSEK (14,6).
- Periodens resultat uppgick till -22,5 MSEK (-19,6).
- Justerat kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 23,3 MSEK (18,5).
- Nettoskuden uppgick till 458,3 MSEK och nettoskuden (exkl. IFRS16) i relation till justerad EBITDA uppgick till 4,8x.
- Arbetet med den strategiska översynen av ägarstrukturen fortskrider. Bolagets ägare utvärderar fortsatt olika strategiska alternativ och dialoger med relevanta parter pågår. Processen har tagit längre tid än initialt bedömt och någon tidpunkt för dess slutförande har ännu inte fastställts. Bolaget avser att kommunicera utfallet av den strategiska översynen när ett konkret beslut har fattats.
- Den 28e mars öppnade bolaget en ny anläggning i Getafe Madrid.
- Den 24e april öppnade bolaget en anläggning i Nürnberg, Tyskland.
- Under juli genomfördes en sale-and-leaseback-transaktion avseende bolagets fastighet i Lissabon. Transaktionen frigör cirka 45 MSEK i kapital och reducerar nettoskuden i motsvarande utsträckning. I samband med transaktionen tillkommer en årlig hyreskostnad om cirka 3,5 MSEK.

Koncernens nyckeltal

Finansiell utveckling

Belopp i TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 LTM	2025 jan-dec
Intäkter	126,935	119,098	267,085	246,374	528,661	507,950
Tillväxt	6.6%	17.8%	8.4%	11.2%	n.a.	12.9%
Jämförbar tillväxt	-5.0%	1.3%	-2.8%	-2.6%	n.a.	0.3%
Jämförbar tillväxt, Norden	-3.3%	7.9%	0.0%	-0.6%	n.a.	2.5%
Jämförbar tillväxt, Iberia / Tyskland	-9.0%	-9.3%	-9.1%	-6.2%	n.a.	-3.9%
Justerad site EBITDA*	35,841	35,722	87,477	81,500	180,806	174,829
Justerad site EBITDA-marginal	28.2%	30.0%	32.8%	33.1%	34.2%	34.4%
Marknadsföringskostnader	7,949	7,470	15,434	16,132	30,666	31,364
Marknadsföringskostnader som andel av intäkter (%)	6.3%	6.3%	5.8%	6.5%	5.8%	6.2%
Centrala kostnader	15,732	13,464	28,861	26,201	54,971	52,312
Centrala kostnader som andel av intäkter (%)	12.4%	11.3%	10.8%	10.6%	10.4%	10.3%
Justerad EBITDA*	12,159	14,787	43,182	39,166	95,169	91,153
Justerad EBITDA-marginal	9.6%	12.4%	16.2%	15.9%	18.0%	17.9%
Rörelseresultat (EBIT)	(5,775)	1,951	11,764	14,583	33,141	35,960
Periodens resultat efter skatt	(19,054)	(13,669)	(22,536)	(19,618)	(47,262)	(44,344)
Kassaflöde från den löpande verksamheten	10,211	13,234	46,325	49,726	99,365	102,766
Justerat kassaflöde från den löpande verksamheten*	(1,498)	4,681	23,254	18,526	52,541	47,814
Nettoskuld (LTM)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	458,266	410,297
Nettoskuld / Justerad EBITDA (LTM)*	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	4.8x	4.5x

* Se not (2) för definition av alternativa nyckeltal

VD kommenterar första halvåret

"Fortsatt förbättrad effektivitet och ytterligare åtgärder för att stärka lönsamheten"

Det första halvåret 2026 präglades av fortsatt tillväxt och förbättrad operationell effektivitet, samtidigt som försäljningsutvecklingen under det andra kvartalet påverkades negativt av väderförhållandena. Intäkterna under årets första sex månader ökade med 8% till 267 MSEK och justerad EBITDA ökade med 10% till 43 MSEK, motsvarande en marginal om 16,2% (15,9).

Det andra kvartalet är säsongsmässigt årets svagaste och samtidigt särskilt känsligt för väder. Ovanligt varmt väder påverkade besöksvolymerna negativt i samtliga regioner, med särskilt höga temperaturer i Iberia och Tyskland. Även i Norden var vädret väsentligt varmare än föregående år, framför allt under juni som stod för merparten av regionens försäljningstapp. Sammantaget uppgick den jämförbara tillväxten till -5,0% under kvartalet.

Samtidigt bedömer vi den underliggande efterfrågan som fortsatt god. Kalas, som är betydligt mindre väderkänsligt än vår löpande JumpTime-försäljning, uppvisade en jämförbar tillväxt om 2,3% under kvartalet. Den positiva utvecklingen omfattade även Iberia och stärker vår bild av en fortsatt hälsosam underliggande affär.

Arbetet med att förbättra kostnadsstrukturen fortsätter att ge resultat. I Norden förbättrades site EBITDA-marginalen till 26,1% (25,3) under kvartalet trots negativ jämförbar tillväxt. Vi rullar nu ut ett ytterligare kostnadsbesparingsprogram med målsättningen att minska den årliga kostnadsbasen med minst 20 MSEK, fördelat på både siter och centrala funktioner. Som en del av programmet har vi under sommaren genomfört och kommunicerat personalminskningar på den centrala organisationen. Vår ambition är att i närtid uppnå en justerad EBITDA-marginal överstigande 20% på rullande tolv månaders basis.

De första signalerna efter kvartalets utgång är positiva. Den jämförbara tillväxten uppgick till cirka +1% i juli, samtidigt som den förbättrade kostnadsstrukturen bidrog till en markant förbättrad jämförbar EBITDA-marginal.

Under första halvåret genomfördes cirka 2,15 miljoner hoppade timmar i våra parker, en ökning med cirka 11% jämfört med 1,94 miljoner under motsvarande period föregående år. Samtidigt uppgick skadefrekvensen till 0,56 skador per 10 000 hoppade timmar, väl under vårt mål om maximalt 1,0. Att vi fortsätter att få fler barn och ungdomar i rörelse samtidigt som säkerheten ligger på en mycket hög nivå är centralt för JumpYards långsiktiga ambition.

Arbetet med den strategiska översynen av ägarstrukturen fortskrider. Bolagets ägare utvärderar fortsatt olika strategiska alternativ och dialoger med relevanta parter pågår. Processen har tagit längre tid än initialt bedömt och någon tidpunkt för dess slutförande har ännu inte fastställts. Bolaget kommer att kommunicera ytterligare information när det finns ett konkret utfall av den strategiska översynen.

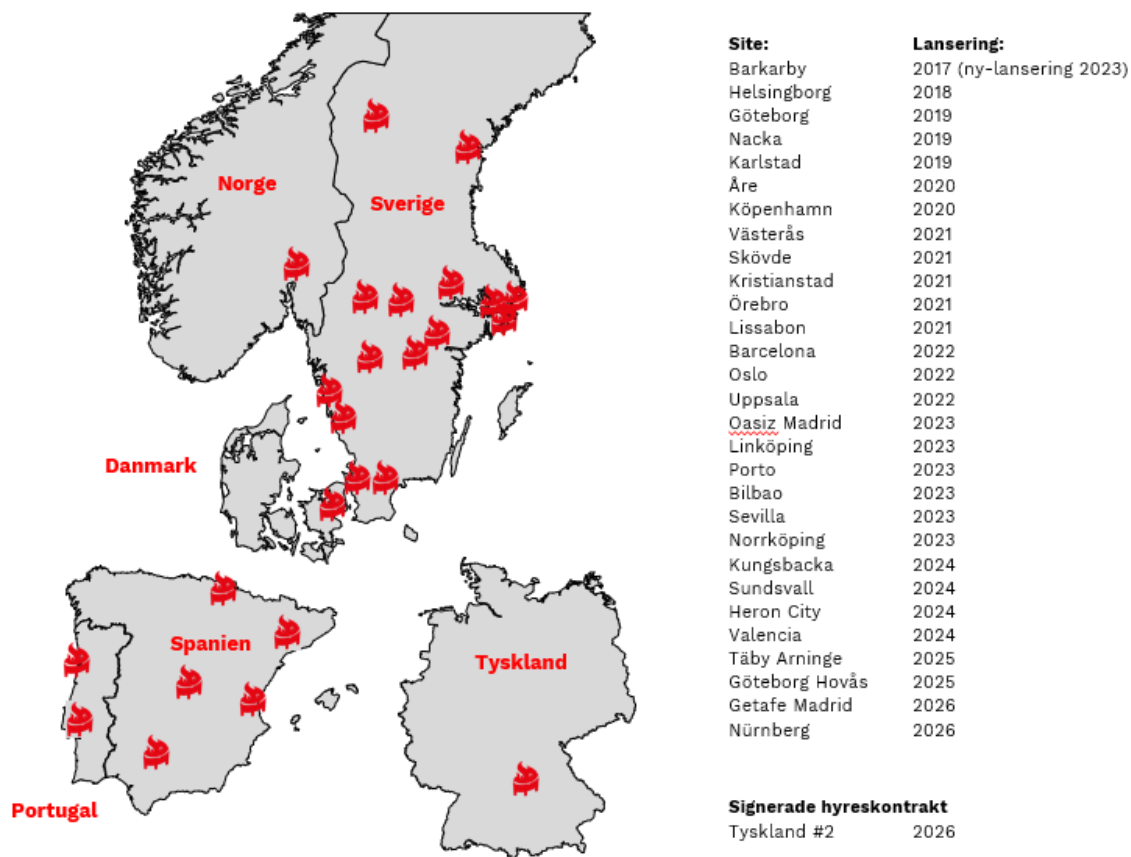
Sammantaget lämnar vi det första halvåret med fortsatt tillväxt och en tydligt förbättrad operationell kostnadsstruktur, men med en försäljningsutveckling under det andra kvartalet som varit svagare än vår ambition. Med de kostnadsåtgärder som nu genomförs och en förbättrad utveckling efter kvartalets utgång är vårt fokus tydligt: att fortsätta stärka lönsamheten och i närtid etablera en justerad EBITDA-marginal över 20%.

Pelle Möller, Stockholm, 2026-08-31

JumpYard i korthet

JumpYard är ett av de största och mest snabbväxande bolagen inom marknaden för trampolin- och aktivitetsparker i Europa. Företaget driver för närvarande 29 helägda trampolinparker i Sverige, Danmark, Norge, Spanien, Portugal och Tyskland. JumpYard vill motverka stillasittande genom att erbjuda rolig rörelse, och är idag en av de aktiviteter som producerar mest rörelse för barn- och ungdomar i hela Sverige. Bolaget har cirka 1 000 anställda (inkl. timanställda).

Plattform



Strategi

JumpYard arbetar med en så kallad "greenfield"-strategi vilket innebär att Bolaget överser hela värdekedjan från identifiering av potentiella lägen, förhandling och signering av hyreskontrakt, projektledning under byggnation, samt löpande drift och underhåll. JumpYard äger samtliga siter och arbetar inte via en franchisemodell.

Bolagets produktstrategi är att vara innovativa genom att kombinera olika typer av beprövade aktiviteter, långt bortom enbart trampolin, med en unik kultur och arbetsmiljö som gör att gästerna imponeras av servicen. Ambitionen är att vara världsledande på park- och aktivitetsdesign.

Tillväxtstrategin är centrerad runt tre ben. Vi söker (i) fastigheter som möjliggör etablering av en "WOW"-park, i (ii) beprövade geografier med höga populationskoncentrationer, som (iii) har en kostnadsstruktur som medför möjlighet till mycket hög lönsamhet.

Finansiella mål

Omsättningstillväxt

4–6 nya sites per år. Positiv tillväxt på jämförbara sites.

Lönsamhet

Nya sites mer lönsamma än existerande bas. Mer än 25% justerad EBITDA-marginal över en expansionscykel.

Skuldsättning

Nettoskuld / justerad EBITDA lägre än 4,0x.

Intäkter och justerad EBITDA, totalt och per segment

Jämförelsetabell

Belopp i TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 LTM	2025 jan-dec
Intäkter	126,935	119,098	267,085	246,374	528,661	507,950
Norden	83,601	78,682	182,073	165,058	366,449	349,434
Iberia / Tyskland	43,333	40,416	85,012	81,316	162,212	158,516
Jämförbar tillväxt - total	-5.0%	1.3%	-2.8%	-2.6%	n.a.	0.3%
Jämförbar tillväxt - Norden	-3.3%	7.9%	0.0%	-0.6%	n.a.	2.5%
Jämförbar tillväxt - Iberia / Tyskland	-9.0%	-9.3%	-9.1%	-6.2%	n.a.	-3.9%
Jämförbar tillväxt - JumpTime	-9.2%	5.1%	-7.5%	-2.7%	n.a.	0.2%
Jämförbar tillväxt - JumpParty	2.3%	-5.5%	4.2%	-1.9%	n.a.	0.1%
Justerad site EBITDA	35,841	35,722	87,477	81,500	180,807	174,829
Norden	21,806	19,874	56,363	46,733	119,997	110,366
Iberia / Tyskland	14,034	15,847	31,115	34,767	60,810	64,463
Marknadsföringskostnader	(7,949)	(7,470)	(15,434)	(16,132)	(30,666)	(31,364)
Justerad EBITDA före overhead	27,892	28,252	72,043	65,368	150,141	143,465
Centrala kostnader	(15,732)	(13,464)	(28,861)	(26,201)	(54,971)	(52,312)
Justerad EBITDA	12,159	14,787	43,182	39,166	95,169	91,153
	–	–	–	–	–	–
Justerad site EBITDA-marginal	28.2%	30.0%	32.8%	33.1%	34.2%	34.4%
Norden site EBITDA-marginal	26.1%	25.3%	31.0%	28.3%	32.7%	31.6%
Iberia / Tyskland site EBITDA-marginal	32.4%	39.2%	36.6%	42.8%	37.5%	40.7%
Marknadsföringskostnader som andel intäkter	-6.3%	-6.3%	-5.8%	-6.5%	-5.8%	-6.2%
Justerad EBITDA före overhead-marginal	22.0%	23.7%	27.0%	26.5%	28.4%	28.2%
Centrala kostnader som andel intäkter	-12.4%	-11.3%	-10.8%	-10.6%	-10.4%	-10.3%
Justerad EBITDA-marginal	9.6%	12.4%	16.2%	15.9%	18.0%	17.9%

* Samtliga justerade nyckeltal exkluderar hyreskostnadseffekt från IFRS16. Se not (2) för definitioner

Perioden april-juni 2026

Intäkter

Intäkterna i kvartalet uppgick till 126,9 MSEK (119,1), motsvarande en tillväxt om 6,6%. Jämförbar tillväxt uppgick till -5,0%.

Det andra kvartalet är säsongsmässigt årets svagaste kvartal och försäljningen är särskilt känslig för väderförhållanden. Under kvartalet var vädret generellt mindre gynnsamt för inomhusaktiviteter jämfört med föregående år, med ovanligt varmt väder i flera av bolagets marknader.

Den underliggande efterfrågan bedöms fortsatt vara god. Kalasförsäljningen, som är betydligt mindre väderkänslig än den löpande JumpTime-försäljningen, uppvisade en jämförbar tillväxt om +2,3% under kvartalet. Den positiva utvecklingen inom kalas omfattade även Iberia och stärker bilden av en fortsatt hälsosam underliggande efterfrågan trots den svagare totala jämförbara försäljningen under kvartalet.

I Norden uppgick den jämförbara tillväxten till -3,3%. Utvecklingen under april och maj var relativt stabil medan juni, som präglades av väsentligt varmare väder jämfört med föregående år, stod för merparten av kvartalets negativa jämförbara tillväxt. Kalasförsäljningen fortsatte samtidigt att utvecklas positivt.

I Iberia/Tyskland uppgick den jämförbara tillväxten till -9,0%. Utvecklingen påverkades negativt av exceptionellt varmt väder under delar av perioden samt en fortsatt ojämn utveckling mellan siter. Även i Iberia utvecklades kalasförsäljningen positivt under kvartalet. Bolaget fortsätter att genomföra operativa och kommersiella initiativ för att stärka utvecklingen i regionen.

Justerad EBITDA

Justerad site EBITDA uppgick till 35,8 MSEK (35,7), motsvarande en marginal om 28,2% (30,0%).

I Norden förbättrades site EBITDA-marginalen till 26,1% (25,3%) trots negativ jämförbar tillväxt om -3,3%. Utvecklingen är ett resultat av de kostnadsåtgärder som genomförts under det senaste året, med särskilt fokus på effektivare personalplanering och bemanning. Marginalförbättringen uppnåddes samtidigt som hyresrabatten för Heron City löpte ut vid utgången av 2025, vilket ytterligare stärker den underliggande lönsamhetsutvecklingen.

I Iberia/Tyskland uppgick site EBITDA-marginalen till 32,4% (39,2%). Marginalminskningen förklaras främst av den negativa jämförbara försäljningsutvecklingen. Bolaget fortsätter arbetet med att effektivisera kostnadsstrukturen i regionen, bland annat genom implementering av arbetssätt och processer som framgångsrikt etablerats i Norden. Vi ser signifikant minskade kostnader med start under Q3, i huvudsak inom personal på site.

Marknadsföringskostnaderna uppgick till 6,3% (6,3%) av intäkterna. Centrala kostnader uppgick till 12,4% (11,3%) av intäkterna. De centrala kostnaderna under kvartalet påverkades negativt av timingeffekter samt kostnader hänförliga till vissa nyckelpositioner som utvecklades under slutet av perioden.

Justerad EBITDA uppgick till 12,2 MSEK (14,8), motsvarande en marginal om 9,6% (12,4%).

Perioden januari-juni 2026

Intäkter

Intäkterna under årets första sex månader uppgick till 267,1 MSEK (246,4), motsvarande en tillväxt om 8,4%. Jämförbar tillväxt uppgick till -2,8%.

I Norden uppgick den jämförbara tillväxten till 0,0%, medan Iberia uppvisade en jämförbar tillväxt om -9,1%. Utvecklingen under perioden präglades av en starkare inledning på året följt av ett svagare andra kvartal, där framför allt väderförhållandena under slutet av perioden påverkade besöksvolymerna negativt.

Kalasförsäljningen fortsatte samtidigt att utvecklas positivt och uppvisade en jämförbar tillväxt om +4,2% under perioden, jämfört med -7,5% för JumpTime. Utvecklingen inom kalas stärker bilden av en fortsatt god underliggande efterfrågan även under en period där den mer väderkänsliga delen av verksamheten utvecklades svagare.

Justerad EBITDA

Justerad site EBITDA uppgick till 87,5 MSEK (81,5), motsvarande en marginal om 32,8% (33,1%).

I Norden förbättrades site EBITDA-marginalen till 31,0% (28,3%), trots i princip oförändrad jämförbar försäljning. Utvecklingen återspeglar de kostnadseffektiviseringar som genomförts, framför allt inom bemanning och personalplanering.

I Iberia/Tyskland uppgick site EBITDA-marginalen till 36,6% (42,8%). Den lägre marginalen förklaras huvudsakligen av den negativa jämförbara försäljningsutvecklingen.

Marknadsföringskostnaderna minskade till 5,8% (6,5%) av intäkterna, medan centrala kostnader uppgick till 10,8% (10,6%) av intäkterna. Justerad EBITDA uppgick till 43,2 MSEK (39,2), motsvarande en ökning om 10,3% och en marginal om 16,2% (15,9%).

Bolaget har under perioden initierat ett ytterligare kostnadsbesparingsprogram med målsättningen att minska den årliga kostnadsbasen med minst 20 MSEK, fördelat på både site- och centrala kostnader. Som en del av programmet har en minskning av personalstyrkan på huvudkontoret genomförts och kommunicerats under sommaren. Åtgärderna implementeras successivt och förväntas få fullt genomslag under kommande kvartal. Bolagets ambition är att i närtid uppnå en justerad EBITDA-marginal överstigande 20% på rullande tolv månaders basis.

Efter periodens utgång har försäljningsutvecklingen förbättrats. Den jämförbara tillväxten uppgick till cirka +1% i juli trots ofördelaktigt väder, samtidigt som genomförda kostnadsåtgärder resulterade i en tydligt förbättrad kostnadsstruktur på såväl site- som central nivå och en väsentligt förbättrad jämförbar EBITDA-marginal.

Finansiell information

Andra kvartalet 2026

Rörelseresultat (EBIT)

Kvartalets rörelseresultat (EBIT) uppgick till -5,8 MSEK (2,0).

Finansiella intäkter/kostnader

Kvartalets finansnetto uppgick till -17,8 MSEK (-19,5).

Inkomstskatt

Redovisad skatt uppgick till 4,7 MSEK (3,9).

Resultat efter skatt

Kvartalets resultat uppgick till -19,1 MSEK (-13,7).

Likviditet och kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 10,2 MSEK (13,2). Kassaflödeseffekten från fluktuationer i rörelsekapital var positiv.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -21,5 MSEK (-35,8) och relaterar till investeringar i tre nya anläggningar varav två i Tyskland och en i Spanien.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -0,4 MSEK (-14,8).

Januari – juni 2026

Rörelseresultat (EBIT)

Periodens rörelseresultat (EBIT) uppgick till 11,8 MSEK (14,6).

Finansiella intäkter/kostnader

Periodens finansnetto uppgick till -39,8 MSEK (-39,7).

Inkomstskatt

Redovisad skatt uppgick till 5,5 MSEK (5,5).

Resultat efter skatt

Periodens resultat uppgick till -22,5 MSEK (-19,6).

Likviditet och kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 46,3 MSEK (49,7). Kassaflödeseffekten från fluktuationer i rörelsekapital var positiv.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -56,4 MSEK (-74,1) och relaterar till investeringar i tre nya anläggningar varav två i Tyskland och en i Spanien.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 2,1 MSEK (-31,6).

Övrig information

Väsentliga händelser under perioden

- Den 28e mars öppnade bolaget en ny anläggning i Getafe Madrid.
- Den 24e april öppnade bolaget en anläggning i Nürnberg, Tyskland. Försäljningen har indikativt varit positiv (i synnerhet kalas) men mer tid behövs för utvärdering och en mer granulär analys kommer under Q3

Väsentliga händelser efter balansdagen

- Under juli genomfördes en sale-and-leaseback-transaktion avseende bolagets fastighet i Lissabon. Transaktionen frigör cirka 45 MSEK i kapital och reducerar nettoskulden i motsvarande utsträckning. I samband med transaktionen tillkommer en årlig hyreskostnad om cirka 3,5 MSEK.

Obligation

JY Holding AB (publ) har under 2024 emitterat säkerställda obligationer till ett värde motsvarande 400 MSEK. Obligationerna har en löptid till oktober 2027 och löper med en rörlig ränta motsvarande STIBOR plus 6,25%.

I samband med obligationsfinansieringen löste bolaget in preferensaktier av serie B innehavda av bolagets största aktieägare Cinder Invest AB till ett värde om 75 MSEK, samt vid den tidpunkten ackumulerad utdelning uppgående till 17 MSEK. I kapitalstrukturen återstår fortsatt 75 MSEK i preferensaktier vilka löper med ackumulerad utdelning.

Koncernen äger inga obligationer emitterade av JY Holding AB (publ.)

Antal aktier

Antalet aktier i JY Holding AB (publ) uppgår till 79 717 fördelat på 58 833 stamaktier, 20 834 preferensaktier av serie A samt 50 stamaktier av serie B. Cinder Invest AB är bolagets största aktieägare och kontrollerar 40,9% av aktiekapitalet.

Koncernens resultaträkning

Koncernens resultaträkning						
Belopp i TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	LTM	2025 jan-dec
Nettoomsättning	126,865	119,098	267,015	246,337	528,628	507,950
Övriga rörelseintäkter	70	–	70	37	33	0
Summa intäkter	126,935	119,098	267,085	246,374	528,661	507,950
<u>Rörelsens kostnader</u>						
Handelsvaror	(12,318)	(11,519)	(25,434)	(22,378)	(48,531)	(45,475)
Övriga externa kostnader	(36,583)	(28,434)	(69,133)	(56,900)	(128,064)	(115,830)
Personalkostnader	(44,991)	(42,433)	(85,254)	(83,295)	(169,875)	(167,917)
Avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	(38,817)	(34,761)	(75,499)	(69,218)	(149,050)	(142,768)
Övriga rörelsekostnader	–	–	–	–	–	–
Summa rörelsens kostnader	(132,710)	(117,147)	(255,321)	(231,790)	(495,520)	(471,990)
Rörelseresultat (EBIT)	(5,775)	1,951	11,764	14,583	33,141	35,960
<u>Resultat från finansiella poster</u>						
Finansiella intäkter	426	1,017	1,100	2,100	2,053	3,053
Finansiella kostnader	(18,363)	(20,490)	(40,925)	(41,787)	(95,057)	(95,919)
Finansiella poster - netto	(17,937)	(19,473)	(39,825)	(39,688)	(93,004)	(92,866)
Resultat efter finansiella poster	(23,712)	(17,522)	(28,061)	(25,104)	(59,863)	(56,906)
Skatt	4,659	3,853	5,525	5,487	12,601	12,562
Periodens resultat	(19,054)	(13,669)	(22,536)	(19,618)	(47,262)	(44,344)
<u>Avstämning av Justerad EBITDA (ex. IFRS 16)</u>						
Rörelseresultat (EBIT)	(5,775)	1,951	11,764	14,583	33,141	35,960
Återläggning av avskrivningar inkl. IFRS16	38,817	34,761	75,499	69,218	149,050	142,768
Återläggning av hyreseffekt IFRS16	(25,962)	(25,295)	(52,406)	(50,770)	(104,577)	(102,941)
Rapporterad EBITDA före IFRS 16	7,081	11,417	34,857	33,031	77,614	75,788
Engångskostnader relaterade till uppstart av siter	3,866	1,198	5,477	1,741	8,085	4,349
Engångskostnader relaterade till nedstängning av siter	–	–	–	–	–	–
Kostnader relaterade till finansiering / M&A	152	359	1,175	1,298	2,006	2,129
Engångskostnader relaterade till utveckling av koncept	–	532	–	532	(4)	528
Engångskostnader relaterade till omorganisation	901	–	1,354	–	3,712	2,359
Icke-kassapåverkande kostnader för personaloptioner	160	1,282	320	2,564	2,884	5,128
Övriga justeringar	–	–	–	–	872	872
Justerad EBITDA	12,159	14,787	43,182	39,166	95,169	91,153

Koncernens rapport över totalresultat

Koncernens rapport över totalresultat						
Belopp i TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	LTM	2025 jan-dec
Periodens resultat	(19,054)	(13,669)	(22,536)	(19,618)	(47,262)	(44,344)
Poster som kan överföras till resultatet	–	–	–	–	–	–
Valutaeffekter vid omräkning av utländska dotterbolag	4,768	4,589	6,676	4,589	(8,619)	(10,707)
Periodens totalresultat	(14,285)	(9,081)	(15,860)	(15,029)	(55,881)	(55,051)

Koncernens rapport över finansiell ställning

Koncernens rapport över finansiell ställning - Tillgångar

Belopp i TSEK	2026 30-Jun	2025 30-Jun	2025 31 dec
Goodwill	3,502	3,441	3,397
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande	8,398	9,267	9,072
Immateriella tillgångar	11,900	12,708	12,469
Anläggningstillgångar (aktivitetsutrustning m.m)	622,880	560,105	593,201
Nyttjanderättstillgångar (IFRS16)	664,001	691,705	690,877
Materiella tillgångar	1,286,881	1,251,810	1,284,078
Uppskjuten skattefordran	187,917	180,352	186,631
Andra långfristiga fordringar	29,488	22,035	22,543
Varulager	18,684	16,497	19,217
Kundfordringar	1,978	2,569	2,501
Aktuella skattefordringar	6,654	3,939	4,270
Övriga fordringar	2,439	2,027	17,514
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	8,936	4,941	5,586
Likvida medel	39,504	58,841	47,418
Omsättningstillgångar	78,195	88,815	96,506
SUMMA TILLGÅNGAR	1,594,381	1,555,719	1,602,227

Koncernens rapport över finansiell ställning - Eget kapital och skulder

Belopp i TSEK	2026 30-Jun	2025 30-Jun	2025 31 dec
Aktiekapital	531	531	531
Övrigt tillskjutet kapital	276,751	272,793	276,428
Omräkningsreserv	3,390	(8,735)	(3,286)
Säkringsreserv	–	–	–
Balanserat resultat inkl. Årets resultat	(143,795)	(88,848)	(113,610)
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	136,877	175,741	160,062
Innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–
Summa eget kapital	136,877	175,741	160,062
Skulder till kreditinstitut	497,770	419,337	461,266
Leasingskulder (IFRS 16)	643,064	657,878	663,650
Uppskjuten skatteskuld	146,112	152,267	151,499
Övriga långfristiga skulder	214	8,414	2,656
Summa långfristiga skulder	1,287,160	1,237,895	1,279,072
Skulder till kreditinstitut	–	–	–
Avtalsskulder (förskott från kunder)	8,400	6,376	12,523
Leasingskulder (IFRS 16)	70,631	63,982	66,445
Leverantörsskulder	48,781	41,465	51,306
Aktuella skatteskulder	44	(132)	–
Övriga skulder	14,213	7,729	11,409
Upplupna kostnader	28,275	22,663	21,410
Summa kortfristiga skulder	170,345	142,083	163,093
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1,594,381	1,555,719	1,602,227

Koncernens rapport över förändring i eget kapital

Koncernens rapport över förändring i eget kapital

Belopp i TSEK	2026		2025		2025	
	apr-jun	apr-jun	jan-jun	jan-jun	LTM	jan-dec
Ingående balans eget kapital	159,249	183,731	160,062	202,350	175,741	202,350
Periodens resultat	(19,053)	(13,669)	(22,536)	(19,618)	(47,262)	(44,344)
Transaktioner med aktieägare	–	–	–	–	–	–
Personaloptioner	160	1,282	324	2,564	2,888	5,128
Säkringsreserv	–	–	–	–	–	–
Omräkningseffekter och övrigt	(3,479)	4,396	(972)	(9,556)	5,509	(3,075)
Utgående balans eget kapital	136,877	175,741	136,877	175,741	136,876	160,060

Koncernens kassaflödesanalys

Koncernens rapport över kassaflöden

Belopp i TSEK	2026		2025		2025	
	apr-jun	apr-jun	jan-jun	jan-jun	LTM	jan-dec
Rörelseresultat före finansiella poster	(5,775)	1,951	11,765	14,583	33,142	35,961
Justering för avskrivningar	38,027	34,768	74,713	69,190	147,384	141,861
Justering för övriga poster som inte ingår i kassaflödet	–	1,282	622	2,564	3,187	5,128
Erhållen ränta	520	739	1,038	1,821	2,233	3,015
Erlagd ränta	(21,771)	(22,496)	(42,782)	(45,816)	(86,832)	(89,867)
Betald inkomstskatt	(2,677)	38	(0)	0	(98)	(98)
Kassaflöde från löpande verksamhet före rörelsekapital	8,325	16,282	45,357	42,342	99,015	96,001
Förändring varulager	317	2,879	533	3,346	(2,187)	626
Förändring av kundfordringar och övriga fordringar	381	(3,567)	(1,562)	(238)	(13,550)	(12,226)
Förändring av leverantörs- och övriga korta skulder	1,188	(2,361)	1,997	4,275	16,087	18,366
Kassaflöde från den löpande verksamheten	10,211	13,234	46,325	49,726	99,365	102,766
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	(217)	(1,064)	(548)	(1,316)	(1,752)	(2,520)
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	(18,029)	(34,382)	(52,490)	(73,179)	(122,096)	(142,785)
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	(3,232)	(381)	(3,393)	401	(3,845)	(50)
Kassaflöde från investeringsverksamheten	(21,479)	(35,827)	(56,431)	(74,094)	(127,692)	(145,355)
Nyemission	–	–	–	–	–	–
Upptagna lån (netto kostnader)	15,000	–	35,000	–	75,000	40,000
Återbetald preferensaktie (inkl. Utdelning)	–	–	–	–	–	–
Amortering av skuld till kreditinstitut	191	885	(300)	–	(531)	(231)
Amortering av övriga skulder	–	–	–	–	–	–
Amortering av leasingsskulder	(15,595)	(15,642)	(32,570)	(31,635)	(65,448)	(64,513)
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	(404)	(14,757)	2,131	(31,635)	9,021	(24,744)
Periodens kassaflöde	(11,671)	(37,350)	(7,976)	(56,002)	(19,306)	(67,332)
Likvida medel vid periodens början	51,126	95,913	47,418	114,564	58,841	114,564
Valutakurseffekter i likvida medel	49	277	62	279	(31)	186
Likvida medel vid periodens slut	39,504	58,841	39,504	58,840	39,503	47,418

Moderbolagets resultaträkning

Moderbolagets resultaträkning

Belopp i TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	LTM	2025 jan-dec
Nettoomsättning	0	–	(0)	–	(0)	(0)
Övriga rörelseintäkter	–	–	–	–	–	–
Summa intäkter	0	–	(0)	–	(0)	(0)
<u>Rörelsens kostnader</u>						
Handelsvaror	–	–	57.5	–	537.0	480
Övriga externa kostnader	(855)	(414)	(1,448)	(783)	(1,684)	(1,020)
Personalkostnader	–	(74)	–	(50)	(5,153)	(5,203)
Avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	(36)	(36)	(72)	(72)	(145)	(145)
Summa rörelsens kostnader	(892)	(524)	(1,463)	(906)	(6,445)	(5,888)
Rörelseresultat (EBIT)	(892)	(524)	(1,463)	(906)	(6,445)	(5,888)
<u>Resultat från finansiella poster</u>						
Finansiella intäkter	3,874	588	4,365	1,357	44,896	41,888
Finansiella kostnader	(8,930)	(9,415)	(18,086)	(19,753)	(37,322)	(38,988)
Finansiella poster - netto	(5,056)	(8,827)	(13,721)	(18,395)	7,574	2,900
Resultat efter finansiella poster	(5,948)	(9,351)	(15,184)	(19,301)	1,129	(2,987)
Bokslutsdispositioner	–	–	–	–	–	–
Skatt	–	–	–	–	–	–
Periodens resultat	(5,948)	(9,351)	(15,184)	(19,301)	1,129	(2,987)

Moderbolagets balansräkning

Tillgångar

Belopp i TSEK	2026 30-jun	2025 30-jun	2025 31-dec
Goodwill	–	–	–
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande	250	395	323
Summa anläggningstillgångar	250	395	323
Aktier i dotterbolag	205 047	205 047	205 047
Uppskjuten skattefordran	–	–	–
Fordringar hos koncernföretag	459 449	420 903	459 449
Summa finansiella anläggningstillgångar	664 495	625 950	664 495
Aktuella skattefordringar	106	108	68
Övriga fordringar	–	–	538
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	(49 200)	(16 034)	(31 983)
Summa kortfristiga fordringar	(49 094)	(15 927)	(31 377)
Likvida medel	9 989	2 819	1 678
SUMMA TILLGÅNGAR	625 640	613 237	635 119

Eget kapital & Skulder

Belopp i TSEK	2026 30-jun	2025 30-jun	2025 31-dec
Aktiekapital	531	531	1 601
Övrigt tillskjutet kapital	266 099	265 029	265 029
Balanserat resultat inkl. Årets resultat	(43 323)	(49 584)	(28 143)
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	223 307	215 975	238 487
Summa eget kapital	223 307	215 975	238 487
Skulder till kreditinstitut	390 658	390 658	390 658
Uppskjuten skatteskuld	–	–	–
Övriga långfristiga skulder	–	–	–
Summa långfristiga skulder	390 658	390 658	390 658
Skulder till kreditinstitut	–	–	–
Förskott från kunder	–	–	–
Leverantörsskulder	18	71	72
Aktuella skatteskulder	–	–	–
Skulder till koncernföretag	270	270	270
Övriga skulder	5 785	(58)	29
Upplupna kostnader	5 602	6 322	5 602
Summa kortfristiga skulder	11 675	6 604	5 974
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	625 640	613 237	635 119

Noter

1. Redovisningsprinciper

Koncernen tillämpar de av EU godkända International Financial Reporting Standards (IFRS). Vidare tillämpar koncernen Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR1, Kompletterande årsredovisningsregler för koncerner. Denna rapport är upprättad enligt IAS 34 Delårsrapportering samt Årsredovisningslagen.

Moderbolaget tillämpar årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpats i denna rapport är oförändrade från de som användes vid upprättandet av den senast publicerade års- och koncernårsredovisningen, där en mer utförlig beskrivning av redovisningsprinciperna återfinns.

2. Definitioner av alternativa nyckeltal

Bolaget använder alternativa nyckeltal för resultat- och balansräkning med syfte att löpande utvärdera verksamheten, samt för prognostisering och budgetering. Definitionerna kan avvika från hur andra bolag beräknar liknande mått. Definitioner och motiveringar av de alternativa nyckeltalen framgår nedan.

Nyckeltal	Definition	Motivering
Jämförbar tillväxt	Procentuell ökning i intäkter jämfört med motsvarande siter/bestånd föregående period. För att kvalificera måste siter ha ett fullt finansiellt år under föregående period.	Visar Bolagets underliggande intäktsutveckling exklusive nya lanseringar. Används för att analysera bland annat hur den generella efterfrågan ser ut. Givet Bolagets intäktsprofil kan denna variera under kortare perioder till följd av effekter såsom väder och/eller antal helgdagar/lov dagar under respektive period.
Justerad EBITDA	EBITDA med återläggning av IFRS16-hantering av leasade lokaler (dvs hyreskostnaden belastar Justerad EBITDA) samt före jämförelsestörande kostnader Merparten av de jämförelsestörande posterna relaterar till (i) uppstart av nya siter, (ii) icke kassapåverkande kostnader för personaloptioner, och (iii) finansieringsrelaterade kostnader.	Visar Bolagets underliggande lönsamhet där kostnader kopplade till hyra av lokaler behandlas som en EBITDA-påverkande kostnad, samt före poster av icke återkommande karaktär. Så länge Bolaget växer kommer det alltid att finnas ett visst mått av jämförelsestörande poster relaterade till nya lanseringar, över tid kommer dock dessa att minska avsevärt i förhållande till intäkterna.
Justerad Site EBITDA	Justerad EBITDA före centrala kostnader och samtliga marknadsföringskostnader	Visar den underliggande lönsamheten på sitenivå före effekter från både marknadsföring och centrala overheadkostnader
Justerad EBITDA före overhead	Justerad Site EBITDA minus marknadsföringskostnader	Ger en bild av bolagets operativa resultat innan centrala overheadkostnader
Nettoskuld	Räntebärande skulder före IFRS16-påverkan med avdrag för likvida medel	Visar bolagets nettoskuldsättning där hyresportföljen ej betraktas som skuld.
Justerat kassaflöde från den löpande verksamheten	Kassaflöde från den löpande verksamheten med återläggning av IFRS-16 påverkande effekter som slår mot den löpande verksamheten, samt före förändring i rörelsekapital och kassapåverkande jämförelsestörande poster.	Visar bolagets underliggande kassaflödesgenerering före jämförelsestörande poster och investeringsverksamhet. Förändring i rörelsekapital är i allt väsentligt relaterat till bolagets investeringsverksamhet. Den driftsrelaterade rörelsekapitalförändringen är typiskt marginell.

3. Avstämning av alternativa nyckeltal

Avstämning alternativa nyckeltal

	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 LTM jan-dec
Belopp i TSEK					
Rörelseresultat (EBIT)	(5,775)	1,951	11,764	14,583	33,141
Återläggning av avskrivningar inkl. IFRS16	38,817	34,761	75,499	69,218	149,050
Återläggning av hyreseffekt IFRS16	(25,962)	(25,295)	(52,406)	(50,770)	(104,577)
Rapporterad EBITDA före IFRS 16	7,081	11,417	34,857	33,031	77,614
Engångskostnader relaterade till uppstart av siter	3,866	1,198	5,477	1,741	8,085
Engångskostnader relaterade till nedstängning av siter	–	–	–	–	–
Kostnader relaterade till finansiering / M&A	152	359	1,175	1,298	2,006
Engångskostnader relaterade till utveckling av koncept	–	532	–	532	(4)
Engångskostnader relaterade till omorganisation	901	–	1,354	–	3,712
Ikke-kassapåverkande kostnader för personaloptioner	160	1,282	320	2,564	2,884
Övriga justeringar	–	–	–	–	872
Justerad EBITDA	12,159	14,787	43,182	39,166	95,169
Centrala kostnader - personal (exklusive engångsposter)	10,170	8,575	19,742	17,465	38,149
Centrala kostnader - övrigt (exklusive engångsposter)	5,562	4,890	9,119	8,737	16,823
Justerad EBITDA före overhead	27,892	28,252	72,043	65,368	150,140
Marknadsföring - site och centrala (ej personal)	7,949	7,470	15,434	16,132	30,666
Justerad site EBITDA	35,841	35,722	87,477	81,500	180,806
Intäkter	126,935	119,098	267,085	246,374	528,661
Justerad site EBITDA-marginal	28.2%	30.0%	32.8%	33.1%	34.2%
Justerad EBITDA före overhead-marginal	22.0%	23.7%	27.0%	26.5%	28.4%
Justerad EBITDA-marginal	9.6%	12.4%	16.2%	15.9%	18.0%
Försäljning siter operativa per 1 Januari 2025 - Totalt	105,345	110,907	226,719	233,214	398,775
Jämförelsebar tillväxt Totalt	-5.0%	1.3%	-2.8%	-2.6%	n.a.
Försäljning siter operativa per 1 Januari 2025 - Norden	75,058	77,609	162,133	162,153	270,451
Jämförelsebar tillväxt Norden	-3.3%	7.9%	0.0%	-0.6%	n.a.
Försäljning siter operativa per 1 Januari 2025 - Iberia	30,287	33,298	64,586	71,061	128,324
Jämförelsebar tillväxt Iberia	-9.0%	-9.3%	-9.1%	-6.2%	n.a.
Försäljning JumpTime, siter operativa per 1 Januari 2025	47,187	51,972	106,467	115,102	191,494
Jämförelsebar tillväxt JumpTime	-9.2%	5.1%	-7.5%	-2.7%	n.a.
Försäljning JumpParty, siter operativa per 1 Januari 2025	30,848	30,150	60,729	58,274	96,281
Jämförelsebar tillväxt JumpParty	2.3%	-5.5%	4.2%	-1.9%	n.a.
Skulder till kreditinstitut - långfristiga	n.a	n.a	n.a	n.a	497,770
Skulder till kreditinstitut - kortfristiga	n.a	n.a	n.a	n.a	–
Likvida medel	n.a	n.a	n.a	n.a	(39,504)
Nettoskuld	n.a	n.a	n.a	n.a	458,266
x Justerad EBITDA	n.a	n.a	n.a	n.a	4.8x
Kassaflöde från löpande verksamhet före rörelsekapital	8,325	16,282	45,357	42,342	99,015
Engångsposter - total	5,079	3,371	8,325	6,135	16,683
Återläggning av ikke kasapåverkande engångsposter	(160)	(1,282)	(320)	(2,564)	(2,884)
Återläggning av ränta kopplat till IFRS16	11,219	11,605	22,298	23,383	44,304
Återläggning av hyreskostnad kopplat till IFRS16	(25,962)	(25,295)	(52,406)	(50,770)	(104,577)
Justerat kassaflöde från den löpande verksamheten	(1,498)	4,681	23,254	18,526	52,541

Jämförelsestörande poster för kvartalet uppgick till 5,1 MSEK (3,4). I huvudsak relaterat till nya lanseringarna i Tyskland.

4. Disclaimer

Denna rapport har inte granskats av Bolagets revisorer.

Styrelsens försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat, samt beskriver väsentliga risker och osäkerheter som moderbolaget och de bolag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 2026-08-31

JY Holding AB (publ.)

Kenneth Bengtsson
Styrelsens ordförande

Per Möller
Styrelseledamot

Anders Karlberg
Styrelseledamot

Henrik Bark
Styrelseledamot

Jan Amethier
Styrelseledamot

Henrik Patek
Styrelseledamot

Ann Hellenius
Styrelseledamot

Not

Denna information är sådan som JY Holding AB (publ.) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 31 augusti 2026 kl. 14:00.

Ytterligare information

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Pelle Möller, CEO, e-mail: pelle@jumpyard.se, telefon: +46704268262

JY Holding AB (publ.)
Org-nr: 559154-1023
Sankt Eriksgatan 117
113 43 Stockholm